

Vielseitige Führungsaufgabe für Bauingenieur

Unsere Auftraggeberin entwickelt und fertigt verschiedenste Bewehrungssysteme für anspruchsvolle Bauprojekte für den Hoch-, Tief-, Tunnel- und Brückenbau. Zu den Kunden gehören Ingenieure, der Stahlhandel, Betonelementwerke und Bauunternehmungen. Für das Unternehmen mit Sitz an verkehrsgünstiger Lage im **Grossraum Zürich / Luzern** suchen wir einen erfahrenen und hochmotivierten

Leiter Verkauf Innendienst (m/w)

Ihre Aufgaben. Gemeinsam mit Ihrem Team bilden Sie die Drehscheibe zwischen Verkauf Aussendienst, Produktion und Projektmanagement. Mit viel Kundenverständnis beraten Sie Elementwerke im Bereich der vorgefertigten Produkte sowie Bauunternehmungen und Händler im Bereich der Baumaterialien. Sie entwickeln eigene Lösungen mit externen Baufachleuten und treiben die Projekte voran. Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Analyse und Neustrukturierung interner Prozesse mit dem Ziel, diese zu vereinfachen und in eine marktfähige, innovative Zukunft zu führen.

Ihr Profil. Sie haben eine Grundausbildung als Bauzeichner sowie eine Ausbildung als **Bauingenieur FH** absolviert und sind ein versierter Statikfachmann. Idealerweise verfügen Sie über Erfahrung im oder Affinität für den Bereich des technischen Verkaufs. Sie sind gut strukturiert und finden gerne eigene, innovative Lösungsansätze. Ob Mitarbeitende, Projekte oder Prozesse, Sie führen gerne. Sie sind ein pragmatischer «Macher-Typ», der mit verschiedenen Zielgruppen kommunizieren kann und Kundenwünsche versteht und umsetzt.

Haben Sie Interesse an dieser ausserordentlich vielseitigen und eigenständigen Tätigkeit? Dann senden Sie Claudia Willi Ihre Bewerbungsunterlagen oder rufen Sie uns für weitere Informationen an. Wir garantieren Ihnen absolute Diskretion und freuen uns, Sie kennen zu lernen.