

Gebäudehüllenprofi mit viel Selbständigkeit und Handlungsspielraum

Unser Auftraggeber ist ein weltweit führender Hersteller im Bereich der Wärmedämmung und vertreibt seine nachhaltigen und leistungsstarken Produkte, die zum «state of the art» in der Gebäudetechnik gehören. Die Schweizer Niederlassung mit Sitz in der Zentralschweiz beschäftigt ein dynamisches und hoch motiviertes Team von rund 25 Personen. Für die Regionen Zürich und Graubünden suchen wir je einen erfahrenen

Verkaufsingenieur (m/w)

Ihre Aufgaben. Sie beraten bestehende und potenzielle Kunden wie Bauherren, Ingenieure, Architekten, Fachplaner, Händler und Unternehmer in technischen und produktspezifischen Belangen. Sie pflegen aktiv und mit Begeisterung Ihre Kundenkontakte, bauen neue Kundenbeziehungen auf und besuchen und betreuen Stammkunden. In der Einarbeitungszeit sind Sie am Standort in der Zentralschweiz (an sehr guter Verkehrslage) tätig, danach sind Sie frei entweder unterwegs oder im Homeoffice. Für Tätigkeiten des Back Office wie Offerterstellungen, Rechnungen etc. steht Ihnen eine administrative Mitarbeiterin zur Verfügung.

Ihr Profil. Sie haben eine bautechnische Grundausbildung (Bauleiter, Bauführer, Bauphysiker, Polier, Dachdecker, Gipser, Techniker, Ingenieur, Architekt o.ä.) absolviert und sind ein versierter Fachmann mit Verkaufserfahrung oder zumindest grosser Nähe für den Bereich des technischen Verkaufs. Idealerweise bringen Sie bereits ein Netzwerk in einer der beiden gewünschten Regionen, Zürich oder Graubünden, mit. Sie schätzen den mit dieser Tätigkeit verbundenen grossen Freiraum und sind gerne in Kontakt mit Kunden und bei ihnen im jeweiligen Unternehmen. Sie sind ein «Macher-Typ», der mit verschiedenen Zielgruppen kommunizieren kann und Kundenwünsche versteht und umsetzt. Muttersprache Deutsch ist Voraussetzung.

Ihre Perspektiven. Wir bieten Ihnen eine langfristige Position wo Sie in grosser Selbständigkeit vom Homeoffice aus arbeiten können. Dazu gehört ein attraktiver Arbeitsvertrag mit sehr guten Anstellungsbedingungen und aussergewöhnlich vorteilhaften Verdienstmöglichkeiten.

Würden Sie gerne in einem vertraulichen Rahmen mehr zu dieser spannenden Position erfahren? Dann melden Sie sich unverbindlich bei Herrn Christof A. Willi oder senden Sie ihm Ihren Lebenslauf. Gerne wird er Ihnen in einem persönlichen Gespräch mehr erzählen. Absolute Diskretion ist unser oberstes Gebot.

KNELLWOLF + PARTNER AG

Zürich - Bern - St. Margrethen

Spezialisten für Planung-, Bau-, Immobilien

Tödistrasse 51 · 8002 Zürich

Tel. 044 311 41 60

christof.willi@knellwolf.com · www.knellwolf.com